



原初家居召集令

最具文化概念与时尚元素的家居用品（茶具、酒具）

我们能给到您



厂家直销



一件代发



零库存



零投入高利润

极具文化与时尚创意的产品，贴合线上产品规划
专业的设计、策划、技术、客服支持团队
在原初家居出现之前，在线上做茶具酒具，不赚钱或许是常态，
今天，做茶具酒具不赚钱，只因为你未和原初家居合作！

产品优势

在产品同质化非常严重的淘宝，原初家居给出的线上标签就是：唯一



- 完全独立设计原创,自主知识产权;
- 文化+创意，产品视觉形象突出，视觉冲击力强;
- 文化概念导入，时尚元素输出，将文化与时尚进行最佳融合，具有高雅的东方文化气质;
- 现有茶具、酒具市场缺乏高端有品位的品牌和产品，我们的产品全面彰显用户的生活品味;
- 融入健康生活理念，倡导健康生活方式;
- 产品寓意丰富，包装简洁大气，高端礼品不二之选;
- 新品开发能力强，不断有新品推出;
- 严格的品质管理体系;
- 完善的售后服务体系;

合作优势

原初家居致力于全面提升用户生活体验，坚持文化+创意的独立原创路线

- 一：产品视觉形象突出，品质优异，市场差异化明显！
- 二：支持一件代发，零库存零投入获取高利润！
- 三：货源稳定，库存充足！
- 四：远高于天猫标准的售后保障！
- 五：品牌策划、内页及广告图设计、运营推广培训等资源共享，帮助您的店铺快速成长！
- 六：产品免费体验机会！

小伙伴们提供淘宝店铺ID就可以出厂价购买每个型号一套产品进行体验，
并在后续销售此型号达到3套时返还样品费，让首套产品免费拿样。

合作模式

原初家居的一切努力，都是为了我们共同创造更好的市场和美好的未来

小额批发模式（经销）：由分销商按照我司批发价格进行买断，并按照我司制定的价格体系自行组织销售，可享受我司制定的返利政策

一件代发模式（代销）：由分销商按照我司制定的价格体系，在其店铺或网站销售我司产品，分销商负责接受订单，由我司发货，分销商不需要压资金压库存。

以上两种模式均支持支付宝担保交易，完全零风险

合作小贴士：

小额批发采购价格更低，可以自行搭配套餐，获取更高利润，建议有资金周转能力的卖家选择。
一件代发适用于风险承担能力偏低的小卖家，建议不想投入资金的卖家选择。

招募对象

原则上原初家居认为小伙伴们今天的大小不太重要，但我们需要各位对淘宝事业的热爱和投入，对原初家居公司和产品的认可，我们会投入资金和资源扶持帮助各位快速成长。



- 2心及以上店铺
- 茶具、酒具、家居装饰品、礼品周边类目的卖家
- 全职卖家，日在线8小时以上，好评率98%以上，加入消保和旺铺，无警告
- 有热销产品的销售记录，有打造过单品爆款优先
- 授权后的分销商，需在7个工作日内将主要商品上架到淘宝店铺中
- 严格遵守公司的代销政策，并给于理解和支持

售后保障

用心打造一款款精品，为顾客创造更多的感知价值，为经销商创造更好的销售和更高利润

- 发货流程：当天下午16点前订单为当天发货，16点以后的订单次日发货，周六16点以后及周日的订单周一发货（默认顺丰快递）。
- 退换货政策：7天无理由退换货。
- 发货与售后，原初家居可直接对客户负责。

Thanks



零投入，高收益，原初家居与你共赢未来！

联系方式：86 755 3296 0188
86 135 0965 8786